

mep

INNOVACIÓN

PLAN

ÉXITO

IDEA

OBJETIVO

EQUIPO

ESTRATEGIA

Emprende

SOLUCIONES

META

PRODUCTO

SERVICIO

DISEÑO

CURSO VIRTUAL 2020

TU NEGOCIO EN INTERNET



2020

CURSO VIRTUAL 2020

TU NEGOCIO EN INTERNET

(Actualizado ante la nueva coyuntura económica por la situación sanitaria COVID-19)



► INTRODUCCIÓN

En base a nuestra experiencia al asesorar a más de 7,300 emprendedores en los últimos 15 años y haber participado en el desarrollo de más de 1000 proyectos de ventas por internet y diseño de páginas web, te ofrecemos un **curso 100% práctico** en donde **te explicaremos paso a paso las diferentes herramientas (a nivel de usuario de un emprendedor)** para conseguir más clientes y ventas por internet.

► DIRIGIDO A:

- Nuevos emprendedores que desean incursionar en el negocio de comercio electrónico.
- Emprendedores y MYPES que quieran canalizar sus productos y servicios de su negocio por internet.
- Emprendedores de comercio exterior que deseen vender por internet (importación para el mercado local) y exportación (para el mercado exterior).



▶ MODALIDAD: VIRTUAL

Las clases serán en línea y en vivo (“streaming”) a través de la aplicación Zoom Pro. Los participantes serán acompañados, además del expositor, por un coordinador de cursos que les ayudará en el proceso de capacitación de la plataforma y asistencia antes y durante las sesiones.



▶ INVERSIÓN: S/ 500.00 SOLES

▶ ¿CÓMO ME INSCRIBO?

Deberás realizar los siguientes pasos:

- 1 Comunícate con nosotros a los números **982129871, 976435104, 992788782** o escríbenos al correo cursos@mep.pe solicitando que te brindemos información y el envío del **FORMULARIO DE INSCRIPCIÓN** de nuestro **CURSO TU NEGOCIO EN INTERNET**.
- 2 El equipo de MEP responderá todas tus preguntas y/o consultas sobre el servicio y te enviará el **FORMULARIO DE INSCRIPCIÓN** para tu registro.
- 3 Puedes realizar el **pago** del curso mediante distintas **modalidades**:
(a) Transferencia bancaria al BCP o BBVA; o interbancaria.
(b) Aplicaciones de pagos por celular (Yape, Lukita, Plin).
(c) Pago con tarjetas (Visa, MasterCard, American Express, Diners Club) con Niubiz - Pago Link y MercadoPago.
(d) Transferencias del exterior con Xoom y Paypal.
- 4 **Enviar el voucher** del pago realizado por la matrícula al Curso Virtual Tu Negocio en Internet **al whatsapp 982129871 o 976435104**, o al correo cursos@mep.pe
- 5 Se te enviará la confirmación de tu matrícula a tu whatsapp y correo electrónico.

▶ ¿CÓMO FUNCIONA?

EL CURSO VIRTUAL TU NEGOCIO EN INTERNET se dictará de la siguiente manera:

- 1 Se te enviará por correo electrónico y WhatsApp la invitación con el **usuario y contraseña** para acceder a la clase virtual en Zoom. Así como, el **Manual de Usuario** y cronograma de clases.
- 2 Antes y durante la sesión tendrás **soporte del coordinador** del curso para cualquier apoyo que requieras.
- 3 Durante las sesiones tendrás **acceso a un chat** en el cual podrás enviar tus preguntas y/o consultas, a las cuales el expositor responderá durante la sesión.
- 4 Posterior a la clase, te enviaremos **el acceso para descargar la presentación y todo el material** del tema tratado. (Carpeta compartida en Google Drive).
- 5 Al finalizar el Curso, se realizará una **asesoría individual personalizada con un asesor de Marketing Digital** para revisar tu proyecto. Asimismo, se te hará entrega de una **CONSTANCIA DIGITAL DE PARTICIPACIÓN AL CURSO**.

EXPOSITOR: EDWIN ESCALANTE RAMOS



Divulgador, consultor y profesor en emprendimiento y gestión de micro y pequeñas empresas (MYPES):

- Experiencia laboral en varias empresa internacionales de trading de commodities y otros productos de exportación e importación en Perú y USA (Noranda (Rudolf Wolff), Nexxtrade, Traxys, entre otras).
- Más de 15 años ofreciendo talleres y seminarios a más 12,000 emprendedores.
- Invitado como panelista en medios de comunicación masiva (Televisión, radio y periódicos).
- Creador de contenido en redes sociales con más de 100,000 seguidores en conjunto (Facebook, Twitter, Instagram, LinkedIn) y más de 2,000,000 de visualizaciones y/o reproducciones totales (YouTube y Vimeo).
- Fundador y Gerente General de: Estrategia Económica S.A.C. (2003), Invesca S.A.C. (2006) Miempresapropia S.A.C. (2012), Mep Perú S.A.C. (2014) y luego el consorcio Grupo Mep Perú S.A.C. (2020).
- Creador de los proyectos y plataformas en línea AULAMEP, MEPTRADE, MEPStore, MiEmpresaPropia, MEPIInvest, entre las principales.

Economista (Universidad del Pacífico)
Especialización en Finanzas,
Comercio Exterior y Emprendimiento.
edwin.escalante@mep.pe
<https://www.mep.pe/edwin-escalante-ramos/>



INCLUYE:

1 CLASES

Las clases serán dictadas durante **5 semanas**, en **5 sesiones** de **120 minutos de duración** cada una, los días **sábados** en el **horario de 11:30 a.m. a 1:30 p.m.**

- Whatsapp Business para tu Negocio.
- Canales de Ventas de tus Productos y Servicios por Internet.
- Tu primera Página Web para tu Negocio.
- Tu Página en Facebook "FanPage" para tu Negocio.
- Redes Sociales para Tu Negocio: Instagram, Twitter, Youtube y muchos más.

2 RECURSOS COMPLEMENTARIOS DE CLASES

Más **100 recursos complementarios** entre **presentaciones, guías, formularios, plantillas y otras herramientas** para que puedas aplicar los conceptos de cada clase en tu proyecto empresarial. La información estará alojado en Google Drive.



3 ASESORÍA FINAL MIEMPRESAPROPIA

Recibirás una **asesoría final individual** con un **asesor especializado en Marketing Digital** para revisar tu proyecto empresarial.



4 CONSULTORIO VIRTUAL

Podrás enviar tus **consultas** sobre tu negocio y además revisar todas las preguntas y respuestas en el chat realizado durante cada clase mediante nuestro **Consultorio Virtual MiEmpresaPropia**.



5 CONSTANCIA DE PARTICIPACIÓN

Solicita tu **CONSTANCIA DIGITAL DE PARTICIPACIÓN** al finalizar tu participación en nuestro programa.



- **RECUERDA:** Se incluye la entrega de manuales digitales elaborados por nosotros para cada una de las herramientas desarrolladas en la clase para que tú mismo la puedas implementar.

▶ **TEMARIO: (5) CINCO MÓDULOS**

(Cinco Sábados de 11:30 a.m. a 1:30 p.m.)

▶ **MÓDULO: WhatsApp Business para tu Negocio**

Sácale el máximo provecho a la herramienta más usada por los emprendedores peruanos para comunicarse y realizar ventas con sus clientes.

- ❖ Creación de perfil empresarial que incluye información importante para el cliente (dirección, horario de atención, sitios web, redes sociales).
- ❖ Catálogo de productos.
- ❖ Automatizar mensajes de bienvenida y de ausencia para que tus contactos estén siempre informados de la situación de la empresa.
- ❖ Organizar y segmentar a tus potenciales clientes a través de etiquetas.
- ❖ Respuestas rápidas a través de términos “shortcuts” para responder en poco tiempo a tus clientes.
- ❖ Enviar mensajes de difusión a un grupo determinado.
- ❖ Estadísticas básicas (mensajes enviados, entregados, leídos y recibidos).
- ❖ Generar un enlace directo para que tus potenciales clientes inicien un chat de conversación sin tener que tenerte de contacto.
- ❖ **ENTREGABLES:**
 - ▶ Manual de WhatsApp Business para negocios en el Perú.
 - ▶ Plan de publicaciones y envío de publicidad.
 - ▶ Modelos y plantillas de mensajes.
 - ▶ Guía de herramientas complementarias de uso con WhatsApp Business.



➤ MÓDULO: Canales de ventas de tus productos y servicios por internet

No solo teniendo una página web y redes sociales puedes conseguir más ventas, también puedes publicar tus productos y servicios en diferentes plataformas para llegar a más clientes y aumentar tus ventas.

- ❖ Crear una página en MercadoLibre y usar herramientas como MercadoPago para vender tus productos.
- ❖ Agregar información de tus productos en plataformas de avisos clasificados como OLX para generar más tráfico a tu página web y redes sociales.
- ❖ Afiliarte a portales de venta por internet para vender tus productos a través de ellos como Linio.com.
- ❖ Vender tus productos al exterior creando tus páginas en directorios como Alibaba, Europages o IndiaMART.
- ❖ Vender productos físicos y digitales en plataformas como Amazon (Selling Program).
- ❖ Publicar tus productos en otros canales como blogs, grupos, redes de chats y otros sitios web.
- ❖ **ENTREGABLES:**
 - Guía rápida para vender en MercadoLibre.
 - Guía rápida para vender en OLX.
 - Guía rápida para vender en Linio.
 - Guía rápida para vender en Alibaba.
 - Lista de plataformas para publicar y/o vender por internet.



MÓDULO: TU PRIMERA PÁGINA WEB PARA TU NEGOCIO

Dependiendo del tipo de negocio que tengas o desees a emprender, existe una plataforma ideal para que desarrolles tu propia página web. En este módulo revisaremos las diferentes opciones y haremos un diagnóstico de la mejor opción para tu tipo de negocio.

- ❖ Conoce los pasos para la configuración inicial y los módulos de una página creada en Wix.
 - ❖ Aprende a implementar rápidamente una página de comercio electrónico con Shopify.
 - ❖ Te explicamos los pasos para iniciar un portal web para diferentes necesidades con el sistema WordPress.
 - ❖ Te enseñamos cómo comprar un dominio para tu página web.
 - ❖ Te brindaremos las mejores alternativas para elegir un hosting para tu proyecto web.
 - ❖ Te explicaremos las diferentes alternativas para crear tus correos electrónicos con tu propio dominio.
- ❖ **ENTREGABLES:**
- Manual de Wix para nuevos negocios en el Perú.
 - Manual de Shopify para negocios de comercio electrónico en el Perú
 - Manual introductorio de WordPress para tu proyecto web.
 - Manual para compra de dominios.
 - Guía comparativa de servicios de hosting
 - Guía comparativa de servicios de correo electrónico.



MÓDULO: TU PÁGINA EN FACEBOOK “FANPAGE” PARA TU NEGOCIO

Dependiendo del tipo de negocio, productos y servicios que ofrecerás, te enseñaremos a implementar un plan estratégico de marketing digital en Facebook.

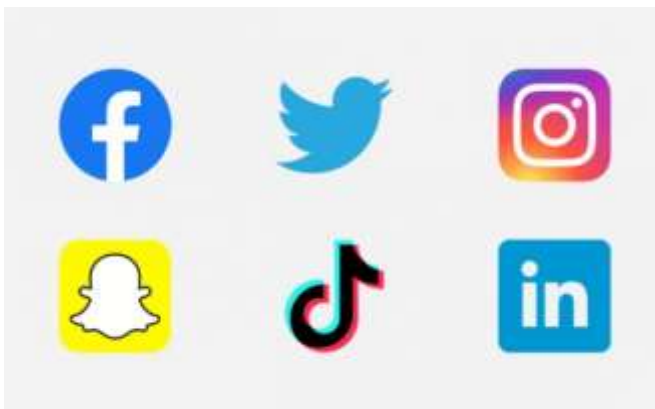
- ❖ Configuración personalizada de una página en Facebook “FanPage” para negocios.
 - ❖ Diseño de todos los elementos gráficos de tu FanPage con CANVA: Como imagen de portada, imagen de perfil, publicaciones y otros elementos visuales
 - ❖ Elaboración de un Plan Mensual de Publicaciones con herramientas y plantillas de publicaciones diarias de tus productos, servicios, noticias, novedades y otra información.
 - ❖ Crear un catálogo de productos en tu FanPage.
 - ❖ Configurar tu sitio en Facebook para conectarlo con pasarelas de pago como Shopify, Niubiz, PayPal, entre otros.
 - ❖ Cómo elaborar una campaña pagada de publicidad por Facebook.
- ❖ **ENTREGABLES:**
- Manual de configuración de “FanPage”.
 - Manual de configuración de herramientas gráficas en CANVA.
 - Plantilla de Plan Mensual de Publicaciones.
 - Plantillas y Modelos de Publicaciones en Facebook.
 - Guía de herramientas que trabajan con Facebook.
 - Manual de creación de una campaña en Facebook.



➤ MÓDULO: INSTAGRAM, TWITTER Y YOUTUBE PARA TU NEGOCIO

Usa las diferentes redes sociales para tener mayor presencia en internet, hacer conocida tu marca y promocionar de diferentes maneras tus productos y servicios.

- ❖ Crea una cuenta en Instagram para negocios: Te enseñaremos cómo elaborar publicaciones usando diferentes herramientas como CANVA, Piktochart, Infogram, entre otras. Además de usar diferentes aplicaciones para celulares para mejorar las imágenes de tus publicaciones.
 - ❖ Aprende a tener una cuenta en Twitter para mantener informado a tus clientes con información relevante para ellos, novedades de tus productos y mantener la comunicación con tus potenciales clientes.
 - ❖ Conoce cómo crear un canal en Youtube para hacer videos sobre tus productos o servicios con herramientas sencillas de edición (Sin requerimiento de conocimiento profesional). Con herramientas como Powtoon, CANVA, Sparkol.
 - ❖ Infórmate sobre las ventajas y usos correctos de otras redes complementarias como: LinkedIn, Pinterest, TikTok, entre otras.
- ❖ **ENTREGABLES:**
- Manual de Instagram para negocios en el Perú.
 - Manual de Twitter para negocios en el Perú.
 - Manual de Youtube para negocios en el Perú.
 - Guía de uso de otras redes sociales.
 - Guía de uso de otras herramientas complementarias con tus redes sociales.



**CONSTITUCIÓN
Y FORMALIZACIÓN**



**ESTUDIO
DE MERCADO**

CONTABILIDAD

FINANZAS



**JUNTOS
EMPRENDEMOS
TU NEGOCIO**

RECURSOS
HUMANOS



**COMERCIO
EXTERIOR**



**TRÁMITES
LEGALES, TRIBUTARIOS,
MUNICIPALES Y ESPECIALES**

IDENTIDAD
CORPORATIVA




SEO Y SEM
COMUNICACIÓN
AUDIOVISUAL



M
A
R
K
E
T
I
N
G


D
I
G
I
T
A
L

 982 129 871

 976 435 104

982 129 871

964 380 713

 cursos@mep.pe

 www.mep.pe

 miempresapropia

 @miempresapropia

 @miempresapropia